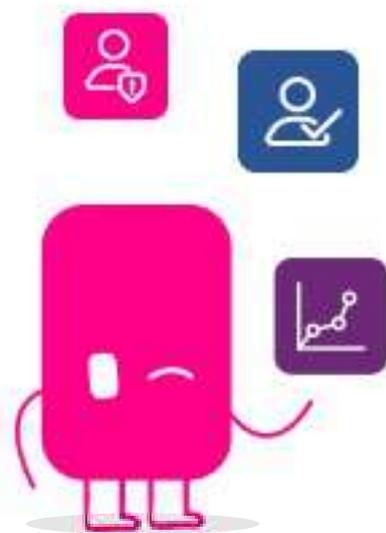




REPESCAGEM DE NEGADOS

Quer aumentar sua taxa de aprovação, mantendo os índices de exposição? Conte com a gente!

Aumentar os níveis de aprovação nunca foi tão fácil e além disso você não precisa mexer na sua política de elegibilidade atual.



EXPLORE OPORTUNIDADES DE CLIENTES NEGADOS ANTES DA CONCORRÊNCIA

Não é sobre aprovar clientes a qualquer custo. É sobre explorar a oportunidade com clientes que possuem potencial financeiro, mantendo os níveis de risco que você já está acostumado.

Seja para analisar o potencial financeiro ou para aprimorar a sua concessão de crédito, a Repescagem de Negados permite que você reavalie clientes e explore melhor as oportunidades que já se apresentaram interessadas, otimizando seus processos de originação.

O QUE É A REPESCAGEM DE NEGADOS?

É uma política específica para analisar clientes negados num primeiro momento, onde combinamos diversas variáveis e disponibilizamos uma avaliação mais minuciosa para que sua empresa encontre oportunidades em clientes que não seriam aprovados, sem alterar os níveis de inadimplência.



CANAIS DE ENTREGA



ONLINE

AUMENTE SUA APROVAÇÃO NA HORA com a política de segundo nível com o fluxo via API capaz de reavaliar clientes negados, retornando na mesma hora qual grupo de risco o cliente se encaixa com sugestão de limite seguro. Possibilitando a repescagem, você não perde negócios para a concorrência e ainda aumenta sua taxa de aprovação na veia.

LOTE

POTENCIALIZE SUAS CAMPANHAS SAZONAIS. Aproveite clientes que já se mostraram interessados. Ideal para campanhas sazonais, te ajuda a identificar dentro de uma base de clientes negados anteriormente, quais podem ser repescados, respeitando a PD atual. Pode auxiliar a direcionar o acionamento e aumentar a conversão em campanhas estratégicas.

COMO APROVAR MAIS SEM AUMENTAR O RISCO?

- ✓ Utilizando diversas características do Serasa Score como volatilidade e histórico;
- ✓ Analisando atributos de comportamento e caráter financeiro do maior ecossistema de big data do mercado brasileiro;
- ✓ Utilizando diversas Variáveis Premium - criadas exclusivamente para essa solução e não comercializáveis separadamente, como índice de principalidade, índice de exposição ao risco, indicador de estabilidade financeira, entre outros.

OS GANHOS DA SOLUÇÃO



- Aproveite melhor os leads que já se interessaram pelos produtos
- Compare risco x potencial financeiro logo na fase de elegibilidade
- Conte com o poder de um ecossistema de dados exclusivos, analytics e consultoria

Fale agora com o seu Executivo de Contas!